

輸出産地の育成・展開に向けたマレーシア商談会
事業概要説明
～ダイジェスト版～

株式会社JTB
ビジネスソリューション事業本部
第三事業部
竹浪 明香

株式会社FunJapanCommunications
出口 晋

2024年6月19日

目次

■ 本事業の目的と目標

■ 実施概要

■ 全体スケジュール

■ 渡航スケジュール

■ 実施体制とお問い合わせ窓口

1. 本事業の目的と目標

■ 本事業の目的と目標

与件の整理

1. 事業名

「輸出産地の育成・展開に向けたマレーシア商談会」事業

2. 事業目的

輸出産地の育成・展開に向け、今後更なる経済発展が見込まれ、なおかつ未だ日本産青果物の輸出量・金額が少なく販路拡大の余地が大きいマレーシアにおいて、商談会を実施することにより輸出促進を図る。

3. 事業目標

- ・試食調査会を通じて、マレーシア市場における青果物輸出の特性（商品の受容性、消費者の価値観と消費実態、食の志向を）を把握するとともに、商談会参加事業者に対して情報をフィードバックし、商談会やその他方法で活用していただくこと。
- ・バイヤー・生産者に両社にとって有益な商談会をWEB・リアル両方で企画、計画、運営、実施し、各事業者間の成約につながるように、事務局はできる限りのサポートを行うこと。

当事業におけるポイント

「成約につながる」ことにこだわり、バイヤー・生産者に両社にとって有益な商談会を行う
新規販売チャネルの開拓に寄与する

JTBグループの強みである**現地バイヤーとの繋がり**や、これまでの**商談実績を活かした効果的なマッチング**を実施。
また、**ホテルや渡航運賃の値上げの傾向を鑑みた渡航スケジュールの設計**により費用対効果の最大化を図る。

2. 実施概要

実施内容

7月下旬～8月上旬

8月下旬～10月

1月中旬（予定）

① ToC向け試食調査会の実施

- 目的：
WEB商談会に向けて、商談準備に資するための事前情報収集
- 実施概要：
参加者に日本産青果物を試食いただき、アンケートに回答頂く
(アンケート設問案は別紙参照)
- 対象者：
一般消費者
(カテゴリ：中華系・マレー系・家族層など)



② WEB商談会の実施

- 目的：
現地バイヤーとの情報交換。マッチング成立した際は対面でのリアル商談会へ
- 実施概要：
約2か月間40枠の商談会を設け、専門コンサル立ち合いのもとWEB商談会の実施。事前にバイヤー情報も開示、当日は通訳も同席。
- 対象者：
会員様（WEB商談会の申し込み者）
※応募人数により、商談回数は変動。

【現地バイヤー】

【会員様】



【通訳・コンサル】



③ マレーシアでのリアル商談会の実施

- 目的：
実際の取引をイメージした具体的な商談会、現地の市場視察も実施。
- 実施概要：
1月中旬（想定）にリアル商談会をマレーシアのクアラルンプールホテル内で実施。事前のコミュニケーションを経て、さらに具体的な情報交換や取引に関する対話を実施。
- 対象者：
会員様（WEB商談会の内容を踏まえ決定）
※5社、10名様想定。



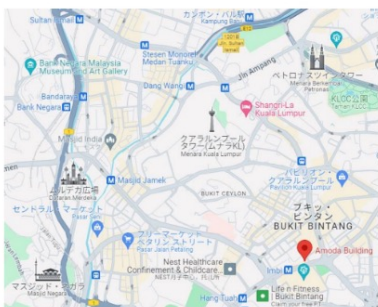
① 試食調査会

～現地toC向けに、青果の試食と調査を行います～

■ 会場詳細

座談会 会場イメージ

ACCEA CAFÉ Kuala Lumpur Branch



MEZZANINE FLOOR, BANGUNAN AMODA, 22
JALAN IMBI, 55100 KUALA LUMPUR



外観



会場

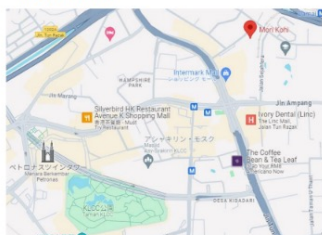
7/27(土)実施予定

クアラルンプールの中心地ブキッ・ビ
ンタンに位置し、モノレール駅から徒
歩2分、目の前にはBerjaya Times
Square (ショッピングモール)、来場
者に分かりやすくまたアクセスしやす
い立地となります。

試食調査会：受付締め切り済

調理場所のイメージ

Mori Kohi



11, Jalan Aman, Off, Jln Tun Razak, 55000
Kuala Lumpur, Malaysia



外観

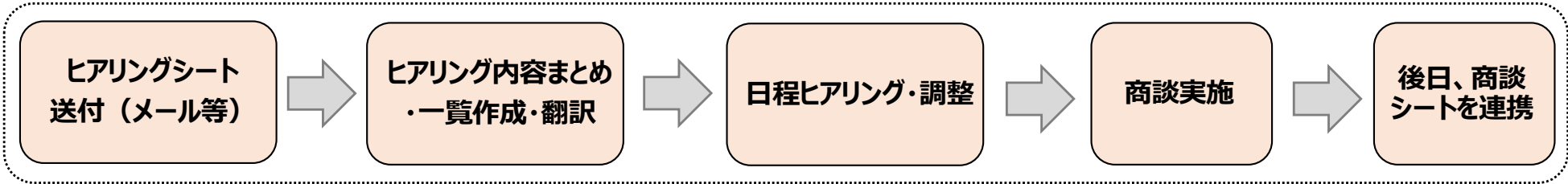


外観

■ 事業概要

② WEB商談会

～【事前商談会】ヒアリングから実施までの流れ～



8月下旬～10月実施

WEB商談会：受付締め切り済

▼ヒアリング内容共有用商談シート（例）

※対バイヤー、対生産者それぞれに作成し、実施した商談のみ後日共有いたします。

▼WEB商談会スケジュール表（例）

時間/ 日本側事業者	累計商談数	2024年5月1日(水)									
		10:30～11:00	11:00～11:30	11:30～12:00	ランチ	14:00～14:30	14:30～15:00	15:00～15:30	15:30～16:00	16:00～16:30	16:30～17:00
A社	3	TT Trading Ltd ① 担当：出口						TT Trading Ltd ② 担当：出口	TT Trading Ltd ② 担当：出口		
B社	2		TT Trading Ltd ① 担当：出口	TT Trading Ltd ② 担当：出口							
C社	0										
D社	2					TT Trading Ltd ① 担当：出口				TT Trading Ltd ② 担当：出口	
E社	2		TT Trading Ltd ① 担当：出口						XX Trading Ltd ① 担当：出口		
F社	0										
G社	1								TT Trading Ltd ① 担当：出口		
H社	0										
I社	1								TT Trading Ltd ① 担当：出口		
J社	0										
K社	2					TT Trading Ltd ① 担当：出口	TT Trading Ltd ② 担当：出口				
L社	1								TT Trading Ltd ① 担当：出口		

※複数日程、複数回実施するため、特定の事業者に商談が偏らないように調整をおこないます。
日本の事業者を軸に、現地バイヤーのマッチングを設定します。

■ 事業概要

③リアル商談会

～【現地商談会】想定実施場所とスケジュール～

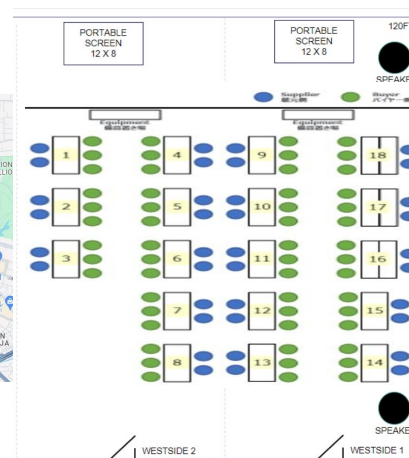
■ 実施場所

実施場所は、日本の青果の「高級品」や「日本らしさ」というイメージが崩れないようなホテルまたはレストランを想定します。マレーシアにおいては、独占的な輸出取引が多いことから、それだけに頼らないマルチチャネルの構築が必要だと感じており、意見交換を含めて多くの事業者と名刺を交換し、青果の情報をお伝えすることを主軸として、スペースに余裕を持った会場づくりをご提案いたします。最終的には事業者様の参画企業数に応じて、適切なスペースが確保できる場所を検討・提案し、協議会様と協議の上決定いたします。

実施場所候補：St.GILES BOULEVARD Kuala Lumpur (ホテル)
Lingkaran Syed Putra, Mid Valley City, 59200 Kuala Lumpur
(国内有数の巨大ショッピングモール「ミッドバレーメガモール」に直結)



日本人会が近く、ミッドバレー周辺は日本人駐在員も多いエリアで、ショッピング・オフィスともに店舗数も多く、多くの方が商談会にお越しいただくにはとても良い立地にあります。
※レストランでの実施を希望の場合は、ご希望にあわせて会場を確認・提案いたします。



【想定会場】
Westside Room, Level 8
(うち2会場)

会場面積：350㎡
天井高：3.5m
商談テーブル数：18

■ 実施方法と進行スケジュール

実施方法は60分1商談として、最大60商談、予備スペースを別途12枠確保し、期間中に1回実施できるように調整行います。これまでの経験と実績から、オンライン商談会の際の事業者の感触をもとに、枠数や商談時間を調整する予定です。事業者様の参画企業数に応じて、適切な商談会時間を検討・提案し、協議会様と協議の上決定いたします。実施当日は司会進行に加え、総勢12名の通訳と、輸出の知見があるものが数名、会場でサポート致します。

・商談会1日スケジュール(60分/60枠 予備12枠)

時間	商談枠①	商談枠②	商談枠③	商談枠④	商談枠⑤	商談枠⑥	商談枠⑦	商談枠⑧	商談枠⑨	商談枠⑩	予備①	予備②
09:00～09:30	準備											
09:30～10:00	開会式・挨拶											
10:00～11:00	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	1)	2)
11:00～12:00	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	3)	4)
昼休み												
13:00～14:00	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	5)	6)
14:00～15:00	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	7)	8)
15:00～16:00	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	9)	10)
16:00～17:00	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	11)	12)
17:00～	閉会式、その後終了・撤収											

3. 全体スケジュール

■実施スケジュール

全体スケジュール（案）

6/19実施済

	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
説明会 スケジュール		事業説明会						渡航前説明会			
協議会会員様		商談会の告知・募集							リアル商談会		
現地バイヤー様		スケジュール確保									
青果物の時期				もも	なし	ぶどう 温室メロン	りんご	かき かんしょ	かんきつ	いちご	ながいも
ヒアリングシート 商談シート	項目決定・翻訳	WEB商談会にてヒアリングシート活用		商談シートのご共有			両シートの改良		ヒアリングシート活用	商談シートのご共有	
商談準備・フォロー		会員様・バイヤー問い合わせ対応					会員様・バイヤー商談後フォロー				
渡航手配		渡航日決定				渡航手配				渡航費用精算	
物流・法令 アドバイザー		物流・法令に関するアドバイザーへの問い合わせ対応									
青果物輸送	輸送書類作成・梱包	プレ輸送					商品選定	梱包	輸送		
						輸送書類作成					

3. 渡航スケジュール

渡航に関して

～スケジュール案（1月中旬実施予定）～

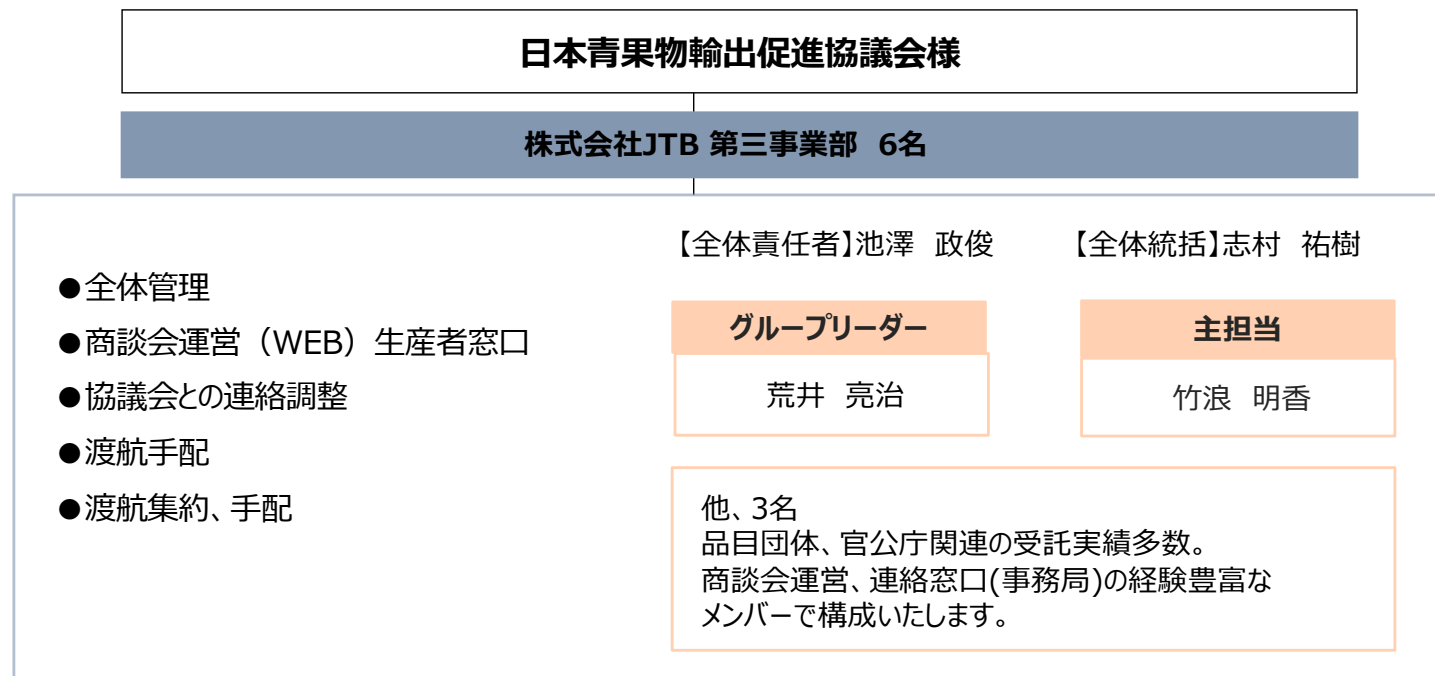
日次	月日 (曜)	地名	現地時刻	交通機関	スケジュール	食事
1		東京（成田）発 クアラルンプール着	11:20 17:45	JL723 専用車	空路、直行便にてクアラルンプールへ（所要時間：7時間25分） 着後：現地ガイドの出迎えを受けホテルへ ＜クアラルンプール泊＞	昼：機内 夕：－
2		クアラルンプール	午前 午後	専用車	市内小売店など視察・現地産や他国産の青果物を試食し、日本産青果物との 違いや現地の価格帯を把握。翌日の商談会前に情報収集にお役立ち頂きます。 翌日商談会準備 ＜クアラルンプール泊＞	朝：○ 昼：－ 夕：－
3		クアラルンプール			終日：商談会の実施 ＜クアラルンプール泊＞	朝：○ 昼：－ 夕：－
4		クアラルンプール クアラルンプール発	夕刻 22:50	専用車 JL724	一路、空港へ 夕食は各自、空港内でお取りください。 空路、直行御便にて東京(成田)へ（所要時間：7時間15分） ＜機中泊＞	朝：○ 昼：－ 夕：－
5		東京（成田）着	07:05		通関後は各自帰路へ	朝：機内

4. 実施体制と問い合わせ窓口

■ 実施体制と問い合わせ窓口

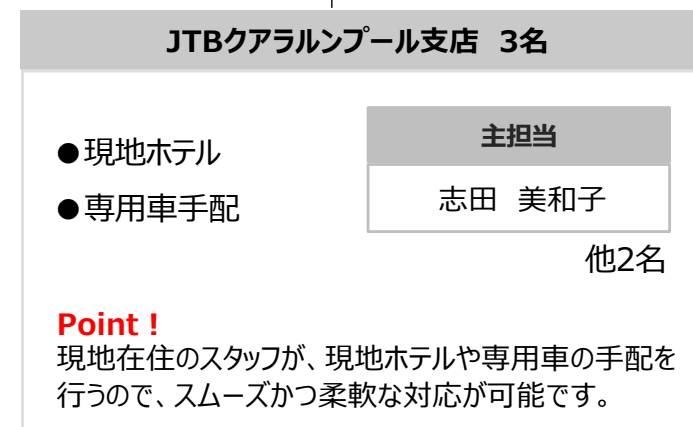
実施体制

下記の体制にて迅速且つ、適切に業務を遂行します。



国内外のメンバー、**総勢15名**が連携し万全の組織体制で実施いたします。

商談会運営、青果物輸送に携わった経験があるメンバーが集結し、円滑に事業を遂行します。



問い合わせ窓口

①事業全体・商談会・渡航に関する問い合わせ

株式会社JTB
ビジネスソリューション事業本部
第三事業部 営業四課内
青果マレーシア商談会事務局
TEL：03-5909-8089
アドレス：seika-mys@jtb.com
担当：竹浪・田川・荒井

②青果物の輸送・通関・法令等に関する問い合わせ

株式会社Fun Japan Communications 内
青果マレーシア商談会事務局
TEL：03-4567-6329
アドレス：jpfruit-inquiry@fj-com.co.jp
担当：出口・廖・高松